

Дилерское соглашение № _____

г. Челябинск

«__» _____ 2015 г.

Общество с ограниченной ответственностью «Грин Хит Рус» - эксклюзивный торговый Дом завода ООО «ФАЧИ-РУС», именуемое в дальнейшем «Поставщик», в лице Директора Краскова Дмитрия Николаевича, действующего на основании Устава, с одной стороны, и _____, именуемый в дальнейшем «Дилер», в лице действующего на основании Устава с другой стороны, заключили настоящий Договор о нижеследующем:

1. Настоящее Дилерское Соглашение определяет рамочные договоренности о совместном продвижении котельного оборудования на древесных гранулах в _____ области.
2. В рамках Дилерского Соглашения «Поставщик» обязуется:
 - заключить договор поставки котельного оборудования с «Дилером» с учетом условий настоящего Соглашения;
 - предоставить эксклюзивное право на продажи оборудования в регионе присутствия «Дилера»;
 - предоставить право на использование торговой марки производителей «FACI» в рекламных целях, с учетом требований правообладателей;
 - осуществлять информационную поддержку дилера на своем сайте, в разделе «Партнеры», с указанием адреса, контактов и ссылкой на сайт «Дилера»;
 - регулярно проводить рекламные и промо акции с целью продвижения котельного оборудования в регионе;
 - предоставить дилерскую скидку в размере 25% на всю линейку котельного оборудования, поставляемую Дилеру;
 - предоставить дилеру на условиях ответственного хранения выставочный образец котла FACI-51 либо иное оборудование по своему усмотрению с отсрочкой платежа;
 - предоставить дилеру отсрочку платежа по котлам FACI в размере 30% суммы поставки на срок до 30 дней с момента отгрузки товара, при этом общий лимит задолженности устанавливается Поставщиком Дилеру по своему усмотрению;
 - проводить обучение очное и дистанционное сотрудников «Дилера» отвечающих за продажи и сервис в порядке по согласованию сторон;
 - осуществлять поставку запасных частей с дисконтом 25%;
 - информировать о ценовых условиях и условиях поставки заблаговременно посредством информационных сообщений или писем.
3. В рамках Дилерского Соглашения «Дилер» обязуется:
 - заключить договор поставки с «Поставщиком» с учетом условий настоящего Соглашения;
 - обеспечить эффективные продажи в регионе присутствия «Дилера» в 2015 году не менее _____ котлов;
 - проводить единую, согласованную политику в области ценообразования, не допуская продаж ниже рекомендованных «Поставщиком» цен;
 - не осуществлять продажи котельного оборудования в регионы, где работают другие дилеры «Поставщика»;
 - при использовании товарного кредитования осуществлять своевременные платежи за поставленный «Поставщиком» товар;
 - организовать сервисную службу, отвечающую за пуско-наладочные работы, гарантийное и регулярное техническое обслуживание Покупателей котлов на основании утвержденного «Поставщиком» регламента;
 - предоставлять «Поставщику» информацию о Покупателях в форме согласованной с «Поставщиком»;

- использовать предоставленное право рекламировать товарную марку производителя котлов только в соответствии с требованиями правообладателя.

4. Стороны договорились, что отдельным договором будут согласованы условия организации сервисного обслуживания силами «Дилера», который будет базироваться на следующих договоренностях:
 - сервисное обслуживание будет организовано либо самим дилером, либо аккредитованной организацией;
 - специалисты сервисной службы должны пройти обучение и получить соответствующие аттестаты «Поставщика»;
 - сервисный договор должен определять порядок поставки и поддержания на складах необходимого минимального запаса запасных частей;
 - договор по сервису должен мотивировать «Дилера» по развитию сервисного обслуживания.
5. Договоры, заключенные на основании Дилерского Соглашения являются юридически взаимосвязанными.
6. Поставщик может в одностороннем порядке изменить условия договора в случае, если Дилер не выполняет условий по объему продажи или по иным основаниям, но не вправе злоупотреблять этим.
7. Подписи сторон:

«Поставщик»

«Дилер»
